|  |  |
| --- | --- |
| *twitzsrg.JPG* | **Enterprise Europe Network** **przy Zachodniopomorskim Stowarzyszeniu Rozwoju Gospodarczego - SCP** *ul. Kolumba 86*  *70-035 Szczecin*  *Tel.: 91 433 02 20*  *E-mail:* [*een@zsrg.szczecin.pl*](mailto:een@zsrg.szczecin.pl)[*www.zsrg.szczecin.pl*](http://www.zsrg.szczecin.pl) |

## **FORMULARZ ZGŁOSZENIOWY**

## do Kooperacyjnej Bazy Danych sieci Enterprise Europe Network

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **1. Pełna nazwa firmy:** |  | | | | | | | | NIP: | |  | |
|  |  | | | | | | | |  | |  | |
| **2. Adres firmy:** | ulica/wieś: | | |  | | | | | | | | |
| kod: | | |  | | miasto: |  | | | | | |
| województwo: | | | | |  | | | | | | |
|  |  | | | | |  | | | | | | |
| **3. Właściciel/ Dyrektor:** |  | | | | |  | | | | | | |
|  |  | | | | |  | | | | | | |
| **4. Kontakt:** | tel.: | | | | +48 ( ) | | | Faks: | | +48 ( ) | | |
| e-mail: | | | |  | | | | | | | |
| strona WWW: | | | |  | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | | | | |
| **5. Osoba, z którą należy kontaktować się w**  **sprawie współpracy:** | imię i nazwisko: | | | |  | | | | | | | |
| tel.: | | | | +48 ( ) | | | Faks: | | +48 ( ) | | |
| tel.kom.: | | | | +48 | | | | | | | | |
| e-mail: | | | |  | | | | | | | |
| stanowisko: | | | |  | | | | | | | |
| języki obce: | | | | □ angielski □ niemiecki □ francuski □ rosyjski  □ inny \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | | | | |
| **6. Rok rozpoczęcia**  **działalności:** | | |  | | | | | | | | | |
| **7. Liczba zatrudnionych:** | | | □ 1 - 9 □ 10 - 49 □ 50 – 149 □ 150 – 249 □ 250 i więcej | | | | | | | | | |
| **8. Obroty (w EURO) w ostatnim roku:** | | | □ do 2 mln □ 2 – 10 mln □ 10 - 50 mln □ pow. 50 mln | | | | | | | | | |
| **9. Kody NACE (EKD):**  **(rodzaje działalności gosp. z wpisu do ewidencji/KRS)** | | |  | | | | | | | | | |
| **10. Posiadane certyfikaty:** | | | □ Brak □ Audyt ekologiczny □ ISO9000 □ inne \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | | | | | | | | | |
|  | | |  | | | | | | | | | |
| **11. Czy firma współpracowała z partnerami zagranicznymi:** | | | □ tak (proszę podać charakter współpracy) □ nie | | | | | | | | | |
| **12. Szacunkowa wartość działalności międzynarodowej w obrocie firmy (w %):** | | | □ 0 do 9% □ 10 do 49% □ powyżej 50 % | | | | | | | | | |
|  | | |  | | | | | | | | | |
| **13. Firma poszukuje partnerów do współpracy:** | | | □ we wszystkich krajach Unii Europejskiej  □ w wybranych krajach UE (jakich?): \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  □ w krajach spoza Unii Europejskiej (jakich?): \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | | | | | | | | | |
| **14. Opis działalności firmy: (produkty, usługi, stan posiadania itp.)** | | |  | | | | | | | | | |
| **15. Co wyróżnia Państwa na rynku? Dlaczego firmy mają się skontaktować z Państwem?** | | |  | | | | | | | | | |
| **16. Opis oczekiwanej współpracy z partnerem zagranicznym (proszę nawiązać do opcji wybranych w p.17):** | | |  | | | | | | | | | |
| **17. Forma oczekiwanej współpracy z partnerem zagranicznym:** | | | Pośrednictwo na rynku (agent, przedstawiciel, dystrybutor) | | | | | | | | | □ oferuję □ poszukuję |
| Franczyza: | | | | | | | | | □ oferuję □ poszukuję |
| Transport/logistyka | | | | | | | | | □ oferuję □ poszukuję |
| Wspólne przedsięwzięcia (joint venture) | | | | | | | | | □ oferuję □ poszukuję |
| Fuzja lub wymiana akcji | | | | | | | | | □ oferuję □ poszukuję |
| Sprzedaż/ nabycie całości lub części przedsiębiorstwa | | | | | | | | | □ oferuję □ poszukuję |
| Współpraca produkcyjna | | | | | | | | | □ oferuję □ poszukuję |
| Podwykonawstwo/outsourcing | | | | | | | | | □ oferuję □ poszukuję |
| **18. Przewidywane korzyści dla partnera zagranicznego:** | | |  | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | | | | |
| **19. Wymagania wobec partnera zagranicznego:** | |  | | | | | | | | | | |
| **20. Typ partnera:** | | □ firma  □ inne \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | | | | | | | | | | |
| **21. Działalność potencjalnego partnera:** | | □ wytwarzanie  □ usługi  □ handel (kupno/sprzedaż) | | | | | | | | | | |
| **22. Liczba pracowników potencjalnego partnera** | | □ 1 – 9 □ 10 – 49  □ 50 -249 □ 250 lub więcej | | | | | | | | | | |
| **23. Doświadczenie potencjalnego partnera we współpracy międzynarodowej** | | □ nie wymagane  □ preferowane  □ wymagane | | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | | | | |
| **24. Ważność oferty** | | □ 6 miesięcy □ 12 miesięcy | | | | | | | | | | |

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(data) (podpis) pieczęć firmy

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(imię i nazwisko osoby składającej podpis)