

PROGRAM SZKOLENIA

*„Praktyczne aspekty zawierania umów handlowych w obrocie międzynarodowym,
w zakresie towarów i usług”, 4 październik 2018 r.*

Miejsce szkolenia: Zachodniopomorskie Stowarzyszenie Rozwoju Gospodarczego - SCP, ul. Kolumba 86, 70-035 Szczecin

08.30 - 09.00	Rejestracja uczestników
09.00 - 09.15	Powitanie uczestników oraz prezentacja oferty Ośrodka Enterprise Europe Network
9.15 - 10.45	<p>UREGULOWANIE PRAWNE UMÓW W OBRODIE MIĘDZYNARODOOWYM</p> <ul style="list-style-type: none"> • Kluczowe przepisy regulujące międzynarodowym obrót handlowy, prawo krajowe, międzynarodowe i prawo Unii Europejskiej • Konwencja rzymska o prawie właściwym dla zobowiązań umownych • Konwencja wiedeńska o międzynarodowej sprzedaży towarów • INCOTERMS – Międzynarodowe Reguły Handlu <p>PROCES PRZEDKONTRAKTOWY Z PARTNEREM ZAGRANICZNYM</p> <ul style="list-style-type: none"> • Jak zbadać wiarygodność i status finansowy przyszłego kontrahenta zagranicznego? • Zapytanie ofertowe w obrocie międzynarodowym • Prawa i obowiązki stron negocjujących • Umowa o zasadach prowadzenia negocjacji z partnerem zagranicznym • Ochrona Danych poufnych w handlu międzynarodowym • List intencyjny w umowach w obrocie międzynarodowym
10.45 - 11.00	Przerwa kawowa
11.00 - 12.30	<p>REPREZENTACJA W OBRODIE MIĘDZYNARODOOWYM</p> <ul style="list-style-type: none"> • Prawidłowa reprezentacja stron w umowach międzynarodowym • Treść iż zakres pełnomocnictwa • Skutki naruszenia zasad reprezentacji lub przekroczenia pełnomocnictwa • Prokura <p>PRZYGOTOWANIE UMOWY W OBRODIE MIEDZYNARODOOWYM</p> <ul style="list-style-type: none"> • Umowa ramowa • Co powinna zawierać umowa • Język umowy, treść umowy, preambuły i słowniczki • Tworzenie wersji umowy w różnych językach – skutki praktyczne • Układ umowy i jego zaznaczenie – problem załączników • Typy umów w obrocie międzynarodowym: umowy ramowe, na wyłączność, partnerskie, umowy importowo-eksportowe i inne • Forma umowy i znaczenie formy pisemnej w obrocie międzynarodowym • Klauzula wyboru prawa

12.30 - 13.00	Przerwa kawowa, Lunch
13.00 - 14.30	<p>KLAUZULE ZABEZPIECZAJĄCE REALIZACJĘ KONTRAKTÓW W OBROCIĘ MIĘDZYNARODOWYM</p> <ul style="list-style-type: none"> • Odpowiedzialność kontrahentów i sankcje w przypadku niewywiązania się z warunków umowy • Klauzule dotyczące kar umownych, potrąceń, odsetek • Klauzule związane z zabezpieczeniami rzeczowymi • Klauzule dotyczące zabezpieczenia osobistego: poręczenie, gwarancja bankowa, przystąpienie do długu, weksle, rygory egzekucyjne • Klauzule związane z niewykonaniem umowy • Klauzula arbitrażowa • Klauzule dotyczące rozwiązanie umowy <p>ROZLICZENIA MIĘDZYNARODOWE</p> <ul style="list-style-type: none"> • Nieuwarunkowane formy płatności <ul style="list-style-type: none"> ✓ Gotówka ✓ Czek ✓ Weksel • Uwarunkowane formy płatności <ul style="list-style-type: none"> ✓ Inkaso dokumentowe ✓ Akredytywa dokumentowa ✓ Akredytywa standby ✓ Rembursy międzybankowe • Formy rozliczeń mieszane <ul style="list-style-type: none"> ✓ Gwarancje bankowe ✓ Polecenie wypłaty
14.30 - 14.45	Przerwa kawowa
14.45 - 15.30	<p>UMOWY HANDLOWE z KRAJAMI spoza EUROPEJSKIEGO OBSZARU GOSPODARCZEGO</p> <p>Prelegent: Marek Leśniak - Enterprise Europe Network przy ZSRG -SCP</p>
15.30 - 16.00	<p>Studium Przypadków/Omówienie przykładów/Pytania uczestników/Dyskusja/Konsultacje indywidualne/Rozdanie certyfikatów ukończenia szkolenia</p>